

## Überzeugen und Debattieren

<b>Themengebiet:</b>	Wissenschaftskommunikation
<b>Format:</b>	Online oder in-house Workshop
<b>Arbeitsaufwand</b>	4 Webinare zu je 2-2.5 h = 2 Workshoptage
<b>Trainer:</b>	Philipp Gramlich
<b>Zielgruppe:</b>	Promovierende und Postdocs



WissenschaftlerInnen müssen oft ihre Forschung oder ihren Bedarf nach Fördermitteln diskutieren- mit SpezialistInnen sowie mit der breiteren Bevölkerung. Die Fähigkeit, sich präzise auszudrücken und starke Argumente zu verwenden, ist dabei von größter Bedeutung.

Dieses sehr interaktive Seminar mit Übungen zu von öffentlichen Reden, Argumentationsbeispielen und Debatten wird es den WissenschaftlerInnen erleichtern, sich erfolgreich den verschiedenen Interaktionen mit anderen (nicht-) Spezialisten zu stellen. Ihre Q&A sessions werden nie wieder dieselben sein. Sie werden Ihre Chefin davon überzeugen, dieses fantastische Massenspektrometer zu kaufen. Sie werden die Argumente Ihrer Gegenseite dadurch entschärfen, dass Sie hinter deren Fassade blicken werden. Und zu guter Letzt, werden Sie auch in Papierform punkten (z.B. Förderanträge)!

[info@naturalscience.careers](mailto:info@naturalscience.careers)

Tel: +31 (0) 6 1960 0588 (Karin); +31 (0) 6 824 54 258  
or +49 (0) 152 0600 5189 (Philipp)  
[www.naturalscience.careers](http://www.naturalscience.careers)

**Kursinhalte**

<p><b>Vor Publikum sprechen</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Lampenfieber</li> <li>- Kontakt herstellen</li> <li>- Gruppengröße</li> <li>- Stilmittel</li> </ul>	<p><b>Argumentationsstrategien</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Das richtige Argument für das jeweilige Publikum und die Situation</li> <li>- Der wissenschaftliche Beweis oder eine verständliche Analogie: werden Sie vielseitiger</li> </ul>
<p><b>Argumente strukturieren</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Strukturen für feindliche oder neutrale Zuhörerschaften</li> <li>- Die Gegenseite oder eine dritte Partei adressieren</li> </ul>	<p><b>Interaktionen</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Lernen Sie, das Argument herauszufordern</li> <li>- Herausforderungen und Angriffe beantworten</li> </ul>

*Dieser Kurs kann mit "Verhandeln" und "Vorträge" kombiniert werden, was das integrierte 4-tägige Programm "Argumentieren und Präsentieren" ergibt.*

[info@naturalscience.careers](mailto:info@naturalscience.careers)

Tel: +31 (0) 6 1960 0588 (Karin); +31 (0) 6 824 54 258  
 or +49 (0) 152 0600 5189 (Philipp)  
[www.naturalscience.careers](http://www.naturalscience.careers)